

2017年 6月月報 小苺米健太郎

6月の目標と 結果

☆目標

副業月収 120万
情報発信10万円
無在庫輸入70万
輸出40万
YOUTUBE コンテンツ作成
LP作成

☆結果

副業月収 803,000円
情報発信3千円
無在庫輸入75万円
輸出5万円
YOUTUBE、LP手つかず

☆情報発信 活動報告

インプット

MMC・・・

FLC・・・日程があわずリアルでの参加はできないので、コンテンツサイト視聴

BEC・・・日々1動画ずつ勉強中

その他・・・ローンチに関するもの、輸入に関するものを週1ペースで勉強中

アウトプット

メルマガ・・・1か月休まず継続できたが、継続するのがとても難しい。継続することが難しい理由もBECで指導していたので指導を参考にしながらアウトプットを増やしていく

ブログ・・・メルマガの内容がまだブログ化できていない。

FB・・・メルマガの内容をFBにアップできていない。また、リアル感をだすための投稿がまったく手付かずになっている

TW・・・てつかず

YOUTUBE・・・

☆物販 活動報告

1、輸入販売

a)無在庫

アマゾン・・・アマゾンジャパンから無在庫輸入に特化した新サービスのテスト依頼を受ける。対応できそうな場合は積極的に取り組む

楽天・・・地元の銀行の紹介で楽天出店を進行中。7月半ばに手続きし9月出店を見込む

ヤフショ・・・いまだ手付かず。7月にまずアカウントをつくる

その他（ネットショップ）・・・手つかず

b)有在庫

アマゾンからのFBA 進行中も、通関トラブルにより保留。11月までに軌道に乗せる

※現状ではアマゾン無在庫 99.8%、アマゾン有在庫 0.2%

2、輸出版売

a)無在庫

アマゾン・・・特定カテゴリでゆるく進行中

イーベイ・・・一条さんのコンサルを受けながらこ入れ中。

6月は外注にファイルエクスチェンジ出品するメドが立ったにとどまった。7月は一気に出品数を増やす

b)有在庫・・・なし

3、物流・・・TL物流がやっと軌道に乗って外注さんの対応で順調に回るようになった。

半年で2500個の販売実績をもとに次の展開として自社物流に向けて日本郵便盛岡支店と取り組みを商談中。差別化のための取り組みを進める

4、人材・・・現在、ビジネスパートナーとしてやってもらっている方1名、

スタッフが2名、発送外注1名だが、イーベイ用に1名採用した。

追加で3-4名採用し出品数を増やしていき、完全手離れを目指す

5、資金・・・輸入拡大につき、融資を検討中

7月の利益目標

情報発信・・・月収10万円

物販

無在庫輸入・・・月収65万円

有在庫輸入・・・月収5万円

無在庫輸出・・・月収40万円

7月の追うべき数字

情報発信 メルマガ1×30日=30通（自分/朝配信）

F B申請50人×30日=1500人+500=2000人（昼申請）

F B投稿1×30日=30投稿（夜投稿）

ブログ1×30日=30投稿（外注へ委託）

ツイッター1×30日=30投稿（昼投稿）

YOUTUBE1件×2週間に1件

リスト数 30

発信内容：副業サラリーマンへ 稼ぐことへのインプットしたことのアウトプット

物販

無在庫輸入 有在庫10品リサーチ、仕入れ

イーベイ輸入 3,000品出品

日々の時間割計画

05:00- 起床、ブログ、メルマガ

06:00- 日報、スタッフ指示

08:00- 出社

12:00- F B、TW

20:30- 帰宅、風呂、ストレッチ

21:00- スタッフフォロー

22:00- インプット

23:00- 就寝