

FLC セミナー企画書

2017年5月14日

FLC1期生 山本健太郎（こがりまい）

1、叶えたい事（ミッション）

東北に住む収入の増えず我慢をしている人たちが、会社に頼らず自分で稼ぐ力を身につけて家族との幸せな人生を送れるような支援する

2、今回の企画の目的

東北でネット物販をやっているという認知度アップ
東北でのネット物販の潜在需要の掘り起こし（リスト取り）
コンサル販売

3、何を売するのか

無在庫輸入システム SATS+健太郎コンサル 238,000円
期間4か月（トータル売上30万円までは期間延長）

4、ターゲット層（誰に発信するか）

地方のネットビジネス初心者、ビジネスで稼げなかった人（輸出、輸入、アフィリエイトなど）

ターゲットとする属性

地方に住む現役会社員で、会社の中で先が見えつつある方、地方に住む現役会社員で給料が増えずローンや子供の教育費に不安を覚えている方

5、差別化ポイント

地方は情報が少ない・・・東北の方限定 リアル勉強会（Skypeでも可）
副業の時間が取れない・・・外注化スタートアップをサポート
利益率が低いのでは？・・・健太郎式 利益を増やす利益アップテクニック伝授
サスペンドが怖い・・・サスペンド解除事例でサポート
売れないのでは？・・・トータル売上30万までは期間延長サポート
資金繰りが不安・・・売上・仕入のキャッシュフローチェックサポート（希望者）
なんとなく不安・・・コンサル始めたばかりでさらに実績者を増やしたいので熱血サポートを約束

6、指導実績

無在庫輸入を始めて3か月稼げなかったTさん⇒指導2週間で1日5,000円の利益に
(2017年5月現在)