

2017年5月 月報

MYC 1期生 山本けんたろう（こがりまい）

5月の目標

- ・コンサル生を稼がせる 目標；月収10万円
- ・情報発信で 月収10万円稼ぐ
- ・情報発信 メルマガを開始する
- ・物販で 輸入 月収50万円
輸出 月収10万円

5月の振り返り

1、コンサルについて

○4か月稼げなかったコンサル生1名が2週間で4万円稼げるようになった。
サスペンドになってしまったため今月はそれ以上先に進めなかったが、今回取組んだ
コンサルの手法を磨きながら、次の指導に活かしていく。

2、情報発信について

○メルマガについてかなりマインドブロックがあって進まなかったが、札幌情報交換
会で同期の仲間からのアドバイスでやっと踏ん切りがついた。逆に言えば何かきっか
けをもらわないと始められない弱さもわかった。ひとまず動き始めたので、勢いが止ま
らないように継続する。また、メルマガの内容については、石井さんが取り組まれている
ように勤務中に構成を考えるなど時間を有効に使って進めていく。

○情報発信での収益は、スポットコンサル9000円、キャンペーンアフィリエイト700円とな
った。目標には遠く及ばなかったが、物販とは違う楽しみがあることも分かった。

3、物販について

○無在庫輸入については売上を緩やかに伸ばしつつ利益率を上げるために差別化に取り
組んでみた結果、4%ほど利益がアップした。
一方で、情報発信にエネルギーを傾けるための外注化を進めた結果、買付けが甘くな
り、輸入禁止品が4品もひっかかり、税関から厳しい指導を頂くことになった。この辺
りについては外注スタッフと情報共有し、ツールでも対応しつつ、ブログで情報発信し
ていく。

無在庫輸入については、アマゾンからの縦横展開については、あまり手を付けられなかったという反省が残った。

○無在庫輸入の物流に関しては、TL物流に完全移行するまでにシートの件でかなり苦労したが何とかやっと落ち着いた。

また、黒船の場合は成田から当日中に草加まで運んでもらえるので成田に到着してから黒船に届くまでのリードタイムが短いことがメリットだが黒船の発送までのリードタイムが遅く、アマゾン追跡を見たお客様からの問い合わせが多くなるというデメリットがあった。

逆にTLの場合は、荷物は成田から名古屋経由あるいは直接関西空港へ転送されるため、通関するまでの時間が長いというデメリットがあるが、逆に通関してから発送するまでのリードタイムが短いためお客様からの問い合わせが比較的少ない。こういった部分を含め、その他のTL物流のメリットも最大限に活用したい。

○イーベイ輸出については、てこ入れできるほど時間が取れずほぼ手付かず状態でおわってしまった。

6月の目標

- ・ 情報発信 10万円利益（1日1時間）
 - コンサル
 - メルマガアフィリエイト

- ・ 無在庫輸入 100万円利益（1日1時間/朝）
 - 楽天
 - アマゾン
 - その他

- ・ 無在庫輸出 20万円利益（1日1時間/夜）
 - イーベイ
 - アマゾン